



# Экспорт в Германию

Тренинги, консультирование, выход на рынок



Deutsch-Russische  
Auslandshandelskammer  
Российско-Германская  
внешнеторговая палата



ПОЧЕМУ ИНТЕРЕСЕН ЭКСПОРТ В ГЕРМАНИЮ?

## Рынок Германии



**Население: 82,5 млн**  
(16% всего населения Европы)



ГЕРМАНИЯ – ЛИДЕР СРЕДИ  
ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН:

**Крупнейший потребительский рынок**  
благодаря численности и покупательской  
способности населения

Самая высокая покупательская способность:  
**1 893 млрд евро**

Самый высокий ВВП:  
**3 386 млрд евро**  
(21% от совокупного ВВП Европы)



Deutsch-Russische  
Auslandshandelskammer  
Российско-Германская  
внешнеторговая палата



# Импорт Германии

по видам товаров, млрд евро:

Объемы импорта Германии за 2018 год:

**1 089 675** млрд евро



**117**

Приборы для обработки данных, электроприборы и оптические приборы



**88**

Химикаты



**64**

Электрооборудование и электроприборы



**61**

Металлы



**117**

Автомобили и запчасти



**87**

Оборудование



**66**

Нефть и газ



**57**

Фармацевтическая и схожая продукция



**46**

Продукты питания



Deutsch-Russische  
Auslandshandelskammer  
Российско-Германская  
внешнеторговая палата

Источник: Федеральное статистическое ведомство Германии (Destatis): Статистический ежегодник. Германия и другие страны. 2019

## Что мы предлагаем

- Индивидуальное консультирование по экспортной деятельности
- Тренинги по межкультурной коммуникации
- Индивидуальные маркетинговые и патентные исследования рынка
- Адаптация маркетинговых материалов



- Модернизация сайта
- Тренинги и вебинары: экспортные know-how
- Информационные поездки и бизнес-миссии
- Выход на рынок через онлайн-площадки
- Поиск деловых партнеров



Проверенный путь к заключению **первого экспортного контракта** в Германии

# Процесс выхода на рынок



# Экспортный акселератор

- 2 дня
- 10 – 15 компаний

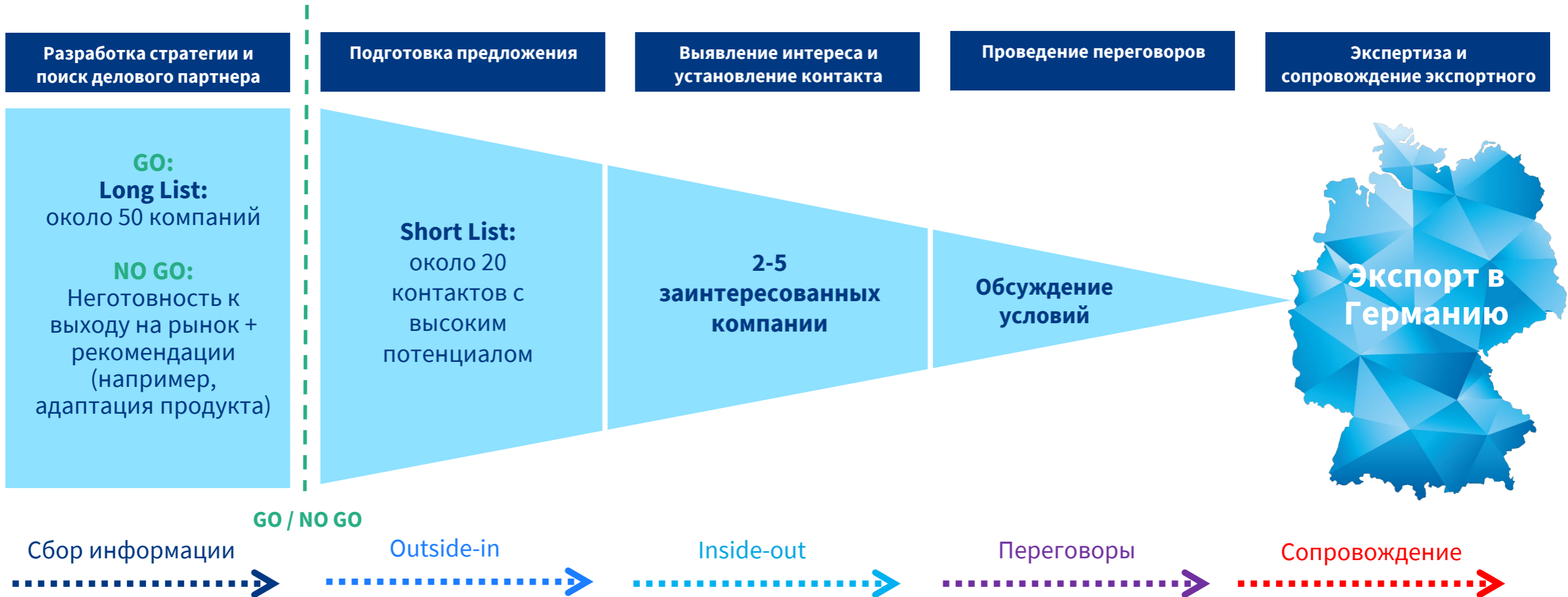


Получи консультацию экспертов по вопросам экспортной деятельности

# Go-to-Market. Проект по выходу на рынок



# Go-to-Market. Проект по выходу на рынок





## Go-to-Market. Базовые условия успеха

- Перевод на немецкий и (или) английский язык презентационных и маркетинговых материалов
- Наличие собственного сайта, адаптированного под европейского потребителя
- Сотрудник(и) со знанием английского и (или) немецкого языка и опытом экспортной деятельности
- Наличие всех необходимых сертификатов

# Информационная поездка

- 2 - 3 дня
- макс. 3 отрасли
- 5 – 10 компаний
- Семинары и обучающие сессии
- Встречи с экспертами рынка
- Store Checks
- Посещение выставки
- Профессиональное сопровождение сотрудниками ВТП
- Лингвистическое сопровождение

## Бизнес-миссия

- до 4 дней
- макс. 2 отрасли
- 3 – 10 компаний
- Индивидуальные встречи с потенциальными партнёрами
- Представление товаров иностранным покупателям
- Экспертная оценка товаров
- Профессиональное сопровождение сотрудниками ВТП
- Лингвистическое сопровождение

## Информационная поездка

VS

## Бизнес-миссия

Участники	Компании без опыта экспортной деятельности в страны Европы
Кол-во участников	5-10 компаний
Отрасли	до 4
Цель	Знакомство с рынком, оценка потенциала
Результат	Решение о возможности выхода на немецкий рынок, экспертная оценка, вся необходимая информация

Компании, прошедшие проект go-to-market, экспортное обучение

3-10 компаний

1-2

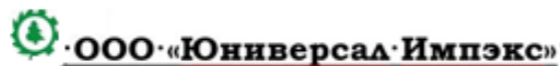
B2B встречи с потенциальными партнёрами

Контакты с потенциальными партнёрами и закупщиками, соглашения о намерениях и экспортные контракты

# Референции



KIDWOOD



GRACE®

ВОЛМА



# Референции

ПОЕЗДКИ ДЕЛЕГАЦИЙ



**АНК** Deutsch-Russische  
Auslandshandelskammer  
Российско-Германская  
внешнеторговая палата

# Ваш контакт

## В Москве:



### **Елена Скитева**

директор департамента по  
сопровождению бизнес-проектов  
+7 (495) 234 49 50 – 2256  
+7 (985) 190 06 53  
skiteva@rusland-ahk.ru



### **Александр Ботов**

координатор проекта Единое окно по  
содействию экспорту  
+7 (495) 234 49 50 – 2325  
+7 (915) 450 08 42  
botow@rusland-ahk.ru

## В Санкт-Петербурге:



### **Елена Иевлева**

заместитель директора  
Санкт-Петербургское  
Представительство немецкой экономики  
+7 (812) 329 14 15 – 217  
+7 (921) 429 80 61  
ljewlewa@rusland-ahk.ru



### **Валентин Грубов**

руководитель отдела по  
сопровождению бизнес-проектов  
+7 (812) 329 14 15 – 234  
+7 (921) 867 85 06  
grubow@rusland-ahk.ru



Deutsch-Russische  
Auslandshandelskammer  
Российско-Германская  
внешнеторговая палата